

*Seu negócio digital*  
*em* **5** *dias* 

**SEBRAE** **cielo**

*A jornada que vai transformar seu negócio*

***Palestra:***

*Como transformar ideias em negócios de sucesso*

***Palestrante:***

*Gustavo Caetano*



# 10 dicas

*que vão te ajudar **a empreender e criar negócios inovadores** de forma simples*

**Busque conhecimento:** a informação está disponível para todos e o cenário é competitivo. Por isso, estudar e se atualizar é fundamental.

1

Início

**Busque conhecimento:** a informação está disponível para todos e o cenário é competitivo. Por isso, estudar e se atualizar é fundamental.

**1**

**2**

**Traga a inovação de uma forma simples** e aplique isso no dia a dia. Lembre-se: quanto mais informações maior a competitividade.

Início

**Busque conhecimento:** a informação está disponível para todos e o cenário é competitivo. Por isso, estudar e se atualizar é fundamental.

O modo de consumo mudou. Hoje as pessoas querem comodidade, praticidade e novidade. **Então se pergunte: estou entregando esses valores?**

Início

1

2

3

**Traga a inovação de uma forma simples** e aplique isso no dia a dia. Lembre-se: quanto mais informações maior a competitividade.

**Busque conhecimento:** a informação está disponível para todos e o cenário é competitivo. Por isso, estudar e se atualizar é fundamental.

O modo de consumo mudou. Hoje as pessoas querem comodidade, praticidade e novidade. **Então se pergunte: estou entregando esses valores?**



**Traga a inovação de uma forma simples** e aplique isso no dia a dia. Lembre-se: quanto mais informações maior a competitividade.

Empresas pequenas possuem grande potencial em relação às grandes. Fuja do embate. **Aposte em suas vantagens mais diferentes e ágeis.** Resolva os problemas das pessoas sem perder seus valores!

**Busque conhecimento:** a informação está disponível para todos e o cenário é competitivo. Por isso, estudar e se atualizar é fundamental.

O modo de consumo mudou. Hoje as pessoas querem comodidade, praticidade e novidade. **Então se pergunte: estou entregando esses valores?**

Liste as oportunidades com menor esforço e maior receita. **Encontre o seu foco.** Qual é a sua excelência?

Início

1

2

3

4

5

**Traga a inovação de uma forma simples** e aplique isso no dia a dia. Lembre-se: quanto mais informações maior a competitividade.

Empresas pequenas possuem grande potencial em relação às grandes. Fuja do embate. **Aposte em suas vantagens mais diferentes e ágeis.** Resolva os problemas das pessoas sem perder seus valores!

**Regra das 10 vezes:**

- Como você faz algo 10 vezes mais rápido?
- 10 vezes mais barato?
- 10 vezes com mais valor para o cliente?

Se não conseguir é hora de adicionar novas tecnologias e processos.

6

**Regra das 10 vezes:**

- Como você faz algo 10 vezes mais rápido?
- 10 vezes mais barato?
- 10 vezes com mais valor para o cliente?

Se não conseguir é hora de adicionar novas tecnologias e processos.

6

7

Entenda o poder das plataformas disponíveis e faça a utilização delas. **São grandes as potencias de tecnologia para começar já!**

**Regra das 10 vezes:**

- Como você faz algo 10 vezes mais rápido?
- 10 vezes mais barato?
- 10 vezes com mais valor para o cliente?

Se não conseguir é hora de adicionar novas tecnologias e processos.

A lógica do pequeno é seguir em time, traga sua equipe para o jogo! Acabou a era do líder centralizador, delegue as reponsabilidades, construa em conjunto: **empodere as pessoas que estão ao seu lado!**

6

7

8

Entenda o poder das plataformas disponíveis e faça a utilização delas. **São grandes as potencias de tecnologia para começar já!**

**Regra das 10 vezes:**

- Como você faz algo 10 vezes mais rápido?
  - 10 vezes mais barato?
  - 10 vezes com mais valor para o cliente?
- Se não conseguir é hora de adicionar novas tecnologias e processos.

A lógica do pequeno é seguir em time, traga sua equipe para o jogo! Acabou a era do líder centralizador, delegue as reponsabilidades, construa em conjunto: **empodere as pessoas que estão ao seu lado!**

6

7

8

9

Entenda o poder das plataformas disponíveis e faça a utilização delas. **São grandes as potencias de tecnologia para começar já!**

Mantenha no seu radar a união entre a experiência humana e as soluções digitais.

**Regra das 10 vezes:**

- Como você faz algo 10 vezes mais rápido?
  - 10 vezes mais barato?
  - 10 vezes com mais valor para o cliente?
- Se não conseguir é hora de adicionar novas tecnologias e processos.

A lógica do pequeno é seguir em time, traga sua equipe para o jogo! Acabou a era do líder centralizador, delegue as reponsabilidades, construa em conjunto: **empodere as pessoas que estão ao seu lado!**

6

Entenda o poder das plataformas disponíveis e faça a utilização delas. **São grandes as potencias de tecnologia para começar já!**

7

8

9

Mantenha no seu radar a união entre a experiência humana e as soluções digitais.

10

**Pare de falar e comece a fazer!** Planejamento é necessário, mas colocar em prática é fundamental para achar um caminho diferente.

*Dica do Sebrae para você:*

***Pratique essas dicas  
e empreenda de maneira inovadora!***



*Clique aqui para saber mais*  
**<https://bit.ly/materialsebrae>**


# HISTÓRIAS que INSPIRAM

## GUSTAVO CAETANO



**EMPRESAS de TELECOM**


  

 UNIVERSIDADES PELO MUNDO

**PEQUENOS** OUTRAS FERRAMENTAS + AGILIDADE

COMO APLICO O CONHECIMENTO QUE ADQUIRI PARA MELHORAR O MUNDO?


 +  **NOVOS NEGÓCIOS** + **PESSOAS MUDARAM**


 **INIMIGOS INVISÍVEIS**

RESOLVEM PROBLEMAS QUE AS GRANDES NÃO CONSEGUEM.


AIRBNB: AGILIDADE


COMO RESOLVER OS MESMOS PROBLEMAS DE FORMA DIFERENTE?

↓ \$   **CUSTO** **PI TODOS** + **LONGE**

 **RELEVÂNCIA**

PARA NÃO SER ESQUECIDO!

 NO QUE VOCÊ QUER!

 COMO PROPORCIONAR A MELHOR EXPERIÊNCIA?

WAZE: SOLUÇÃO PARA O TRÂNSITO

 **10X**

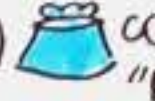
+ RÁPIDO  
+ VALOR  
+ BARATO

 PLANO


 **EXECUÇÃO**



NÃO PRECISA COMEÇAR DO ZERO!!!

 **TESTAR o FUTURO**

 COMA SUA "RAÇÃO" EXPERIMENTE!

! ONDE PRECISO INOVAR?

 **SÍNDROME de DONO/REI**

 + 

SONHOS que SÃO GRANDES: ATRAEM PESSOAS BOAS!


★ **DAR RESPONSABILIDADE PARA TODOS NO TIME!**


- ENGAJAMENTO
- RESULTADOS
- FELICIDADE

 **NO CLIENTE**


COMO ELE COMPRA?

AMAZON: ☹️ **ATRITO**

 POR QUE EU FAÇO O QUE FAÇO? MELHORA O MUNDO?

**ATRIBUTO RELEVANTE** 

O QUE VOCÊ PODE FAZER PARA ENTREGAR UMA EXPERIÊNCIA ÚNICA?

 **MUDAR o que já existe!**

 **INOVAÇÃO SEM PERDER OS VALORES!**

**Conteudistas Sebrae:**

*Caroline de Andrade Silva Minucci*

*Edgard Ferreira dos Santos Neto*

*Juliana Rita Segallio*

